

Matexi Polska z tysięcznym sprzedanym mieszkaniem w Polsce, oferta belgijskiego dewelopera cieszy się wysokim, niestabnym zaufaniem klientów.



Matexi Polska z przyjemnością informuje o podpisaniu umowy na sprzedaż tysięcznego mieszkania w Polsce. Jubileuszowy lokal w ofercie dewelopera o belgijskich korzeniach został sprzedany na początku października w inwestycji „Kolska od Nowa”. Matexi Polska od samego początku budowała swoją pozycję na rynku w oparciu o jakość produktu i organiczny, przemyślany rozwój portfolio inwestycyjnego jak i samej organizacji. Pierwszą ukończoną inwestycją spółki był niewielki, ale doskonale przyjęty przez klientów budynek „Górcze 142” na Bemowie, w dalszej kolejności powstały projekty na Ursynowie, Bielanych, w Śródmieściu i na Woli. Konsekwentne zarządzanie jakością we wszystkich inwestycjach oraz wnikliwe badanie rynku przed ich rozpoczęciem, a także dbałość o przestrzeganie najwyższych standardów w zakresie obsługi klienta pozwoliły przez cały czas utrzymać bardzo wysoki wskaźnik zadowolenia klientów, z których przeszło 90% deklaruje chęć polecenia współpracy z deweloperem lub zakupu kolejnego mieszkania spod znaku „pomarańczowego M”. Jak podkreślił Mirosław Bednarek, Prezes Zarządu Matexi Polska: „Jestem przekonany, że kluczem do długofalowego sukcesu na rynku mieszkaniowym w Polsce jest zaufanie klientów, by na nie zapracować od samego początku postawiliśmy sobie za cel obecność w ścisłej czołówce deweloperów pod względem jakości oferowanego produktu w Warszawie. Cieszę się, że nasi klienci deklarują takie samo zadowolenie z zakupionych lokali dziś, kiedy to sprzedajemy kilkaset mieszkań rocznie, jak i wtedy kiedy oddawaliśmy klucze do naszych pierwszych mieszkań na Bemowie. Pracujemy, tak samo jak na starcie, nad rozwojem kolejnych projektów. Jediną różnicą jest to, że dziś to my wyznaczamy standardy w zakresie jakości oferty mieszkaniowej na stołecznym rynku.”



Aktualnie w ofercie Matexi znajdują się trzy inwestycje mieszkaniowe. Pierwszą jest „Kolska od Nowa:)” będąca bardzo nowoczesnym osiedlem o podwyższonym standardzie, gdzie niedawno do oferty trafiły mieszkania z trzeciego etapu inwestycji. Drugim projektem jest ciesząca się bardzo dużym zainteresowaniem wymagających klientów, nietuzinkowa inwestycja z segmentu premium „Apartamenty Marymont”, trzeci projekt to pozycjonowany w segmencie popularnym budynek „Księżycowa 60”, w którym na klientów czeka jeszcze ostatnich kilka mieszkań. W planach dewelopera na najbliższą przyszłość, poza kontynuacją wieloetapowych przedsięwzięć na Kolskiej oraz Marymoncie, znajduje się uruchomienie projektów na posiadanych działkach m.in. przy ul. Żeromskiego na Bielanych oraz przy ul. Człuchowskiej na Bemowie.

Holding Matexi to największa belgijska grupa deweloperska działająca w segmencie mieszkaniowym. Firma będąca rodzinnym przedsięwzięciem posiada siedemdziesięcioletnie doświadczenia na europejskim rynku deweloperskim, portfolio prawie 35 000 zrealizowanych projektów a obrót firmy w 2015 roku to ponad 300mln euro. Grupa Matexi zatrudnia, na co dzień, 350 pracowników i współpracuje z ponad 2500 podwykonawców. Matexi to firma z pełną świadomością swojej społecznej roli, którą wypełnia, realizując trwałe i ekologiczne budynki, odpowiadające współczesnym potrzebom mieszkaniowym, oraz tworząc nowe miejsca pracy. Jednym z podstawowych celów grupy jest dynamiczny, konsekwentny rozwój na rynku polskim realizowany zgodnie z tymi samymi zasadami.

Grupa Matexi jest obecna w Polsce od 2010 roku. Firma jest członkiem Polskiego Związku Firm Deweloperskich (PZFD). Polski oddział firmy to dynamiczny zespół ekspertów dysponujący długoletnim doświadczeniem na lokalnym rynku. Strategia Matexi zakłada długofalowe zaangażowanie na polskim rynku, w jego ramach firma planuje szybki, a zarazem zrównoważony rozwój oferty oraz dywersyfikację dostępnych lokalizacji realizowaną zgodnie z dewizą „Witamy w okolicy”. Aktualne portfolio przygotowywanych inwestycji obejmuje przeszło tysiąc mieszkań na terenie Warszawy, natomiast bank zabezpieczonych gruntów pozwala już na realizację kolejnych 350 lokali.



Witamy
w okolicy.

Kontakt: Marcin Kłosowski BS Consulting ,Tel +48 600 890 133,

marcin.klosowski@matexipolska.pl